

Gestire i rapporti con i clienti in situazione di crisi: il concordato in continuità Incontro del 13 marzo 2013

Sempre più spesso, purtroppo, le aziende si trovano a gestire rapporti con clienti che hanno avviato o stanno avviando procedure di composizione negoziale della propria crisi d'impresa. L'ultima rilevante innovazione in materia è l'introduzione del concordato in continuità.

Tale strumento mira a salvaguardare la continuità aziendale, assegnando al creditore - chiamato a concedere o a negare il proprio assenso alla procedura proposta - un ruolo di primaria importanza.

Al fine di fornire alle aziende creditrici indicazioni e linee guida su come orientarsi nel caso in cui siano coinvolte in tale procedura per tutelare le proprie aspettative di pagamento e i rapporti commerciali in essere l'Area Economica dell'Associazione, in collaborazione con *MECCANO SPA* e *STUDIO TRIBERTI E COLOMBO* ha organizzato un incontro che si terrà:

MERCOLEDI' 13 MARZO 2013 - ore 10.00
presso la propria Sede di Cremona

Gli argomenti trattati saranno:

- *Definizione del concetto di crisi*
- *Criteri di scelta degli strumenti giuridici per fronteggiare la crisi*
- *Concordato in continuità – aspetti teorici e aspetti pratici*
- *La gestione del credito post stato di crisi del debitore*
- *La gestione del credito ante stato di crisi del debitore*
- *Ruolo dell'advisor*
- *Ruolo dell'advisor*
- *Dibattito*

La partecipazione è libera e gratuita, ma per motivi organizzativi gli interessati sono invitati a comunicare la loro partecipazione alla Segreteria Economica (economico@assind.cr.it - tel. 0372417309 - fax 0372417340).

Cordiali saluti.

IL DIRETTORE
Dott. Ernesto Cabrini

